



CREDITIMPRESA SRL

SOLUZIONI CREDITI

Milano, Via Cesare Lombroso, 54, 20137 – Tel. 02 54120317 – fax 02 55190727

NEWS LETTER n. 57 del 31/10/2016 – www.creditimpresa.it

Direttore Responsabile: Stefano Taddei, E-mail prodotta in proprio ed inviata gratuitamente

Qualora non desideri ricevere questa newsletter, si possono esercitare i diritti previsti dall'art. 7 del codice della [privacy cliccando](#)
creditimpresa@legalmail.it e scrivendo **NON VOGLIO RICEVERLA**

SCONTO PRO SOLUTO ON LINE **FATTURE COMMERCIALI**

Premessa

Anche il mercato del credito si va evolvendo. Di fronte alle notevoli difficoltà del Sistema bancario italiano a supportare le necessità ordinarie delle imprese, soprattutto medio-piccole (PMI), attraverso le classiche formule dell'anticipo salvo buon fine di ri.ba. o fatture, si vanno ricercando strumenti che facciano arrivare liquidità ai fornitori tutelando chi anticipa il denaro. Oramai desueto il ricorso ai titoli cambiari, nel regolamento delle transazioni commerciali, il factoring si va specializzando soprattutto verso la Pubblica Amministrazione ed i mini-bond non hanno avuto il successo sperato. Le cessioni del credito senza liquidità immediata ma come collaterale a garanzia dei fornitori o al servizio del debito (sistema EUROCOMPENS) non si è ancora affermato come pratica usuale.

L'intermediazione del risparmio è stata alla base della nascita delle Banche. Le Società di Gestione del Risparmio, le banche d'investimento, i Fondi Comuni, le Sicav, le Assicurazioni, sono state tutte evoluzioni di quella necessità di mettere a frutto i propri risparmi senza necessariamente avere competenze specifiche. La "fiducia" è stata la molla del mercato. Ora quella fiducia è stata duramente intaccata per cui gli investitori sono più oculati e selettivi: vogliono capire.

La cessione del credito è pratica antica ove tre sono i soggetti coinvolti: un cedente (colui che ha svolto un certo servizio o una certa fornitura e vanta un credito), un debitore (colui che è

chiamato a pagare ad una data scadenza il proprio debito) ed un cessionario (colui che acquista questo credito in cambio di una plusvalenza tra quanto paga subito e quanto riceverà a scadenza).

Le banche erano chiamate a fare da cessionari poiché si riteneva che avessero le competenze per valutare il rischio di credito. 200 miliardi di sofferenze mettono in evidente discussione questa loro capacità.

SCONTO PRO SOLUTO ON LINE

E' in questo contesto che è nata l'idea di far incontrare venditori ed acquirenti (cedenti e cessionari) sfruttando le nuove tecnologie e dando le necessarie tutele all'investitore. I debitori devono essere di un certo rango (rating) e che si sono impegnati a pagare- (certezza del credito attraverso la loro accettazione della cessione). La tecnologia è data da una piattaforma informatica che svolge tutti gli adempimenti, partendo dall'asta competitiva.

ASTA COMPETITIVA

I crediti che vengono venduti vengono esposti sul sito ove i potenziali acquirenti possono vagliare entità, scadenza e debitore (con tanto di rating e notizie varie sullo stesso) ed il **prezzo minimo** (il costo massimo stabilito dal venditore, la base d'asta). Chiunque voglia investire può fare la sua offerta: l'aggiudicazione andrà a chi ha offerto il controvalore più alto della cessione del credito (esempio: nominale 10.000, prezzo offerto 9.850 per un credito a 60 giorni).

CREDITIMPRESA SRL – SOLUZIONI CREDITI

Milano, Via Cesare Lombroso, 54, 20137 – Tel. 02 54120317 – fax 02 55190727

Capitale sociale € 10.000,00 i.v.- Codice Fiscale e partita Iva:

07574310962- REA MI 1967991 mail: info@creditimpresa.it pec: creditimpresa@legalmail.it



CREDITIMPRESA SRL

SOLUZIONI CREDITI

Milano, Via Cesare Lombroso, 54, 20137 – Tel. 02 54120317 – fax 02 55190727

NEWS LETTER n. 57 del 31/10/2016 – www.creditimpresa.it

Direttore Responsabile: Stefano Taddei, E-mail prodotta in proprio ed inviata gratuitamente

Qualora non desideri ricevere questa newsletter, si possono esercitare i diritti previsti dall'art. 7 del codice della [privacy cliccando](#) creditimpresa@legalmail.it e scrivendo **NON VOGLIO RICEVERLA**

Esperienze passate si sono arenate nella penuria di investitori e sulla scarsa affidabilità dei debitori. La soluzione che adesso proponiamo vede soprattutto la presenza di Fondi Esteri, specializzati in crediti commerciali, che danno una garanzia di continuità nelle contrattazioni, e di un rating di affidabilità dei debitori, che devono possedere adeguati limiti di credito (200.000 euro minimo).

REGOLAMENTO:

una volta conclusa la fase dell'aggiudicazione sarà compito del Gestore della Piattaforma provvedere alle formalità d'uso (cessione del credito a firma del cedente, accettazione da parte del debitore ceduto) incasso dell'anticipo del 90% del nominale ceduto dall'investitore e regolamento a favore del cedente.

Lo stesso vigilerà sugli adempimenti di incasso, ricordando le scadenze e sollecitando i pagamenti in ritardo, così come regolerà l'incasso rimborsando l'investitore (al nominale) e trasferendo il saldo al cedente (al netto dell'acconto, delle spese, commissioni e compenso di aggiudicazione)

GARANZIE

Per il venditore:

- 90% del nominale (la cessione è senza garanzia di solvibilità del debitore)
- Nessuna segnalazione in Centrale Rischi o altre Banche dati (non ci sono rischi a suo carico)

Per l'investitore:

- Rating del debitore
- Incasso effettivo del nominale ceduto

- Guadagno: differenza tra il nominale incassato, l'anticipo ed il corrispettivo pattuito all'asta (plusvalenza di capitale)

Quali fatture si possono vendere (seller):

- Importo superiore a 10.000 euro
- Appena emesse e con scadenza tra 30 e 180 giorni
- Verso clienti di medie e grandi dimensioni (ultimo fatturato superiore a 10 milioni di euro) italiane o europee con rating commerciale minimo B (vedi tabella) e limite di credito di euro 200.000
- Il debitore accetta la cessione del credito
- Il debitore deve avere un proprio sito web

RATING DEBITORE FORNITO DA MODEFINANCE								
dimensione debitore		C	B	BB	BBB	A	AA	AAA
BIG = oltre € 50 milioni	RATING	no	OK	OK	OK	OK	OK	OK
MEDIUM = € 10-50 milioni		no	da valutare	OK	OK	OK	OK	OK
SMALL = € 2-10 milioni		no	no	no	no	no	no	no
MICRO = sotto € 2 milioni		no	no	no	no	no	no	no

CREDITIMPRESA SRL ha concluso un accordo di collaborazione con il GESTORE della PIATTAFORMA. Nostro compito è agevolare la fase istruttoria dell'accettazione all'utilizzo della Piattaforma stessa, sia con la produzione ed assistenza nella documentazione (visure. Bilanci, Centrale Rischi) che con il rating dei potenziali debitori.

Per informazioni più dettagliate circa i costi e le procedure, scrivete a perna@creditimpresa.it .

CREDITIMPRESA SRL – SOLUZIONI CREDITI

Milano, Via Cesare Lombroso, 54, 20137 –Tel. 02 54120317 – fax 02 55190727

Capitale sociale € 10.000,00 i.v.- Codice Fiscale e partita Iva:

07574310962- REA MI 1967991 mail: info@creditimpresa.it pec: creditimpresa@legalmail.it